

TIỂU LUẬN:

**Báo cáo thực tập tại Công ty
xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ
và kỹ thuật (Technoimport)**

I, Giới thiệu khái quát về Công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật(Technoimport).

1. Sự hình thành và chức năng của công ty.

Công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật (Technoimport) Bộ Thương mại tiền thân là Tổng Công ty Nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật được thành lập ngày 28 tháng 01 năm 1959, là đơn vị duy nhất được Nhà nước giao nhiệm vụ nhập khẩu các công trình thiết bị toàn bộ cho mọi ngành, mọi địa phương trong cả nước.

Ngày 22.2.1995 Bộ Thương Mại ký và ban hành quyết định số 105 T M –TCCB về việc thành lập lại doanh nghiệp, thành lập lại tổng công ty nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật thành công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật –Bộ thương mại.

Ngày 15-9-1994 Bộ Thương Mại ký và ban hành quyết định số 1136TM – TCCB về việc phê duyệt điều lệ tổ chức và hoạt động của công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật.

Công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật là DNNN trực thuộc Bộ Thương Mại, có tên giao dịch bằng tiếng anh là “Viet nam complete equipment and technics import- export corporation) có trụ sở chính tại 16 –18 Tràng Thi quận Hoàn Kiếm thành phố Hà Nội.

Công ty Technoimport là một doanh nghiệp nhà nước có tư cách pháp nhân , hoạt động theo chế độ hạch toán độc lập, có tài khoản nội tệ và ngoại tệ tại ngân hàng, có con dấu riêng để giao dịch và điều lệ riêng của công ty.

Công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật có chức năng trực tiếp xuất nhập khẩu và kinh doanh thiết bị , phụ tùng , phương tiện vận tải, vật liệu xây dựng và hàng tiêu dùng; tư vấn và dịch vụ hợp đồng xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ.

Công ty đi vào hoạt động với số vốn kinh doanh ban đầu là 18,851 tỷ VND. Trải qua những năm hoạt động công ty đã hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao, đảm bảo và phát triển được nguồn vốn. Do vậy mà hoạt động kinh doanh của công ty ngày càng được mở rộng.

Từ một tổ chức ban đầu nhỏ bé, bao gồm một số cán bộ chủ chốt thuộc phòng viện trợ và phòng thiết bị thuộc Bộ Ngoại thương trước đây, Tổng Công ty Nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật đã phát triển thành một doanh nghiệp lớn thuộc Bộ Thương mại, có mạng lưới cơ sở đặt ở các trung tâm thương mại lớn như: Hà Nội, thành phố Hồ Chí Minh, Hải Phòng, Đà Nẵng và có văn phòng đại diện ở nhiều nước trên thế giới.

Với nhiệm vụ của mình, Technoimport đã góp phần vào công cuộc xây dựng cơ sở vật chất và kỹ thuật cho đất nước. Hàng loạt các công trình lớn nhỏ, được nhập khẩu từ nhiều nước trên thế giới, đã được xây dựng và đi vào vận hành như: Các nhà máy nhiệt điện, thủy điện, trạm và đường dây cao thế, các mỏ than, hầm lò, các nhà máy cơ khí, nhà máy chế tạo máy công cụ, các khu luyện cán thép, các nhà máy xi măng, nhà máy phân đạm, nhà máy hoá chất, nhà máy sợi dệt, nhà máy giấy, nhà máy in, các công trình thủy lợi, công trình y tế, thông tin, bưu điện, các trường đại học, trường dạy nghề, nhà bảo tàng, cung văn hoá và rất nhiều hạng mục công trình khác... đã gắn bó với tên gọi Technoimport trong suốt thời kỳ khôi phục và phát triển của đất nước.

Từ những năm 90, được Bộ Thương mại cho phép, Tổng Công ty Nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật đã mở rộng nhiều loại hình kinh doanh phong phú và đa dạng, bao gồm việc nhập khẩu thiết bị toàn bộ, máy móc, thiết bị lẻ, phụ tùng, nguyên liệu, hàng tiêu dùng; xuất khẩu ballast điện tử, than, cao su và các sản phẩm từ cao su, bao PP, thiết bị điện, gốm sứ, hàng nông sản; tư vấn đầu tư và thương mại, lập hồ sơ mời thầu, xét thầu, đàm phán và ký kết hợp đồng, tính toán hiệu quả các dự án đầu tư, thẩm định giá các hợp đồng ngoại thương....

2. Nhiệm vụ và quyền hạn của Công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật.

a) Nhiệm vụ

Công ty có các nhiệm vụ sau :

-Xây dựng và tổ chức thực hiện các kế hoạch kinh doanh của Công ty theo quy chế hiện hành.

-Nghiên cứu, kiến nghị với Bộ Thương mại và Nhà nước về phương hướng thị trường, về chủ trương chính sách xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật,

xuất nhập khẩu máy móc, thiết bị, nguyên liệu sản xuất, vật tư... phù hợp với điều kiện Việt Nam; nghiên cứu kiến nghị sử dụng có hiệu quả các nguồn vốn do nhà nước đầu tư cho các công trình thiết bị toàn bộ nhập khẩu.

- Tuân thủ các chế độ và chính sách quản lý kinh tế đối ngoại và pháp luật của Nhà nước như chế độ quản lý tài chính, tài sản, chính sách cán bộ, lao động tiền lương... phù hợp với quy chế phân cấp quản lý của Nhà nước và Bộ Thương mại.

- Quản lý chỉ đạo hoạt động của các đơn vị trực thuộc theo quy chế hiện hành.

b) Quyền hạn

Công ty có các quyền hạn sau :

-Thực hiện ở cả trong và ngoài nước, các hoạt động giao dịch, đàm phán, ký kết hợp đồng mua bán và ký kết các văn bản pháp lý có liên quan đến phạm vi hoạt động kinh doanh của Công ty.

-Được vay vốn (kể cả ngoại tệ) ở trong nước và nước ngoài, được liên doanh, liên kết với các tổ chức, đơn vị kinh tế trong nước và nước ngoài hoặc tự tổ chức sản xuất để mở rộng hoạt động kinh doanh của Công ty theo đúng quy chế và pháp luật hiện hành.

-Tham gia hoặc tổ chức hội chợ triển lãm, quảng cáo hàng hoá, các hội nghị, hội thảo chuyên đề có liên quan đến hoạt động kinh doanh của Công ty trong nước và nước ngoài.

-Được lập đại diện, chi nhánh, văn phòng đại diện, công ty liên doanh của Công ty ở trong nước và nước ngoài; cử cán bộ của Công ty đi công tác ngắn hạn và dài hạn tại nước ngoài, hoặc mời bên nước ngoài vào làm việc theo quy chế hiện hành của Nhà nước và của Bộ Thương mại.

3.Cơ cấu tổ chức bộ máy của công ty.

Công ty Technoimport đi vào hoạt động kinh doanh với tổng số lao động là 214 người. Trong đó:

Xét theo trình độ lao động.

Trình độ lao động số người tỉ trọng

-ĐH và trên ĐH	172	80,4%
-Dưới ĐH	42	19,6%

Xét theo cơ cấu bộ phận lao động .

<i>Cơ cấu bộ phận lao động</i>	<i>số người</i>	<i>tỉ trọng</i>
-lao động trực tiếp	158	73,8%
-lao động gián tiếp	56	26,2%

<i>Xét theo trình độ nghiệp vụ:</i>	<i>số người</i>	<i>tỉ trọng</i>
-cán bộ lãnh đạo	4	1,86%
-cán bộ nghiên cứu ,tham mưu	5	2.34%
-cán bộ chỉ đạo thực hiện	17	7,94%
-cán bộ nghiệp vụ	188	87,86%

Trong đó được phân chia như sau:

Ban giám đốc

Đứng đầu công ty là Giám đốc, giám đốc do Bộ trưởng Bộ Thương mại bổ nhiệm, khen thưởng kỷ luật hoặc miễn nhiệm. Giám đốc tổ chức điều hành mọi hoạt động của Công ty theo chế độ thủ trưởng và là đại diện pháp nhân trong mọi trường hợp quyền lợi và nghĩa vụ của Công ty trước pháp luật và các cơ quan quản lý Nhà nước, là người có quyền điều hành cao nhất trong công ty.

Giúp việc cho Giám đốc có một số Phó Giám đốc, Phó Giám đốc Công ty do Giám đốc đề nghị và được Bộ trưởng Bộ Thương mại bổ nhiệm hoặc miễn nhiệm.

Mỗi Phó Giám đốc được phân công phụ trách một hoặc một số lĩnh vực công tác và chịu trách nhiệm trước Giám đốc về lĩnh vực công tác được giao. Trong số các Phó Giám đốc có một Phó Giám đốc thứ nhất để thay mặt Giám đốc điều hành mọi hoạt động của Công ty khi Giám đốc đi vắng.

Phòng Tổ chức cán bộ:

Là phòng chức năng nhằm giúp việc cho Giám đốc trong việc quản lý cán bộ nhân sự toàn công ty. Do đó phòng tổ chức cán bộ có những nhiệm vụ và quyền hạn:

Nghiên cứu đề tham mưu cho lãnh đạo về việc thuê mướn tuyển chọn lao động, tiền lương và thù lao lao động, đề bạt, điều động đảm bảo công tác thanh tra, thi đua của Công ty.

Tuyên truyền phổ biến và hướng dẫn thực hiện các chủ trương chính sách, các văn bản pháp quy của Nhà nước và thu thập các thông tin phản hồi để phản ánh lên cấp trên...

Phòng kế hoạch tài chính:

Giúp giám đốc trong việc chỉ đạo, tổ chức quản lý hệ thống kinh tế từ công ty đến các đơn vị trực thuộc, tổ chức thực hiện công tác kế toán thống kê của công ty, hướng dẫn và kiểm tra việc thực hiện chế độ hạch toán của Công ty. Quản lý và theo dõi tình hình biến động tài sản, thực hiện việc ghi sổ sách kế toán những phần công việc phát sinh ở công ty đồng thời định kỳ kiểm tra xét duyệt báo cáo của các đơn vị trực thuộc và tổng hợp số liệu để lập báo cáo tổng hợp của toàn công ty theo đúng pháp lệnh kế toán thống kê và chế độ tài chính mà nhà nước ban hành. Tham mưu cho ban lãnh đạo trong việc lập các kế hoạch về tài chính, nhằm phục vụ tốt và nâng cao hiệu quả kinh doanh của Công ty...

Phòng hành chính quản trị:

Tạo điều kiện thuận lợi cho việc quản lý, kinh doanh của Công ty; Tổ chức tiếp khách, phương tiện đi lại; Trang bị cơ sở vật chất và điều kiện làm việc cho toàn công ty như thiết bị máy móc, trang thiết bị văn phòng...

Các phòng nghiệp vụ:

Bao gồm các phòng xuất nhập khẩu 1, 2, 3, 4, 5, 6,7. Các phòng này thực hiện toàn bộ các hoạt động nghiệp vụ của quá trình kinh doanh của công ty từ việc nghiên cứu thị trường, tìm bạn hàng và nguồn hàng, thực hiện ký kết các hợp đồng và thực hiện hợp đồng. Ngoài ra còn thực hiện việc tư vấn đầu tư thương mại và các hợp đồng xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ.

Các đơn vị trực thuộc:

Trung tâm tư vấn đầu tư và thương mại có chức năng tư vấn các hợp đồng thiết bị toàn bộ, chuẩn bị hồ sơ mời thầu, đánh giá hồ sơ dự thầu, tư vấn đầu tư và thương mại, tổ chức ký kết các hợp đồng nhập khẩu thiết bị toàn bộ.

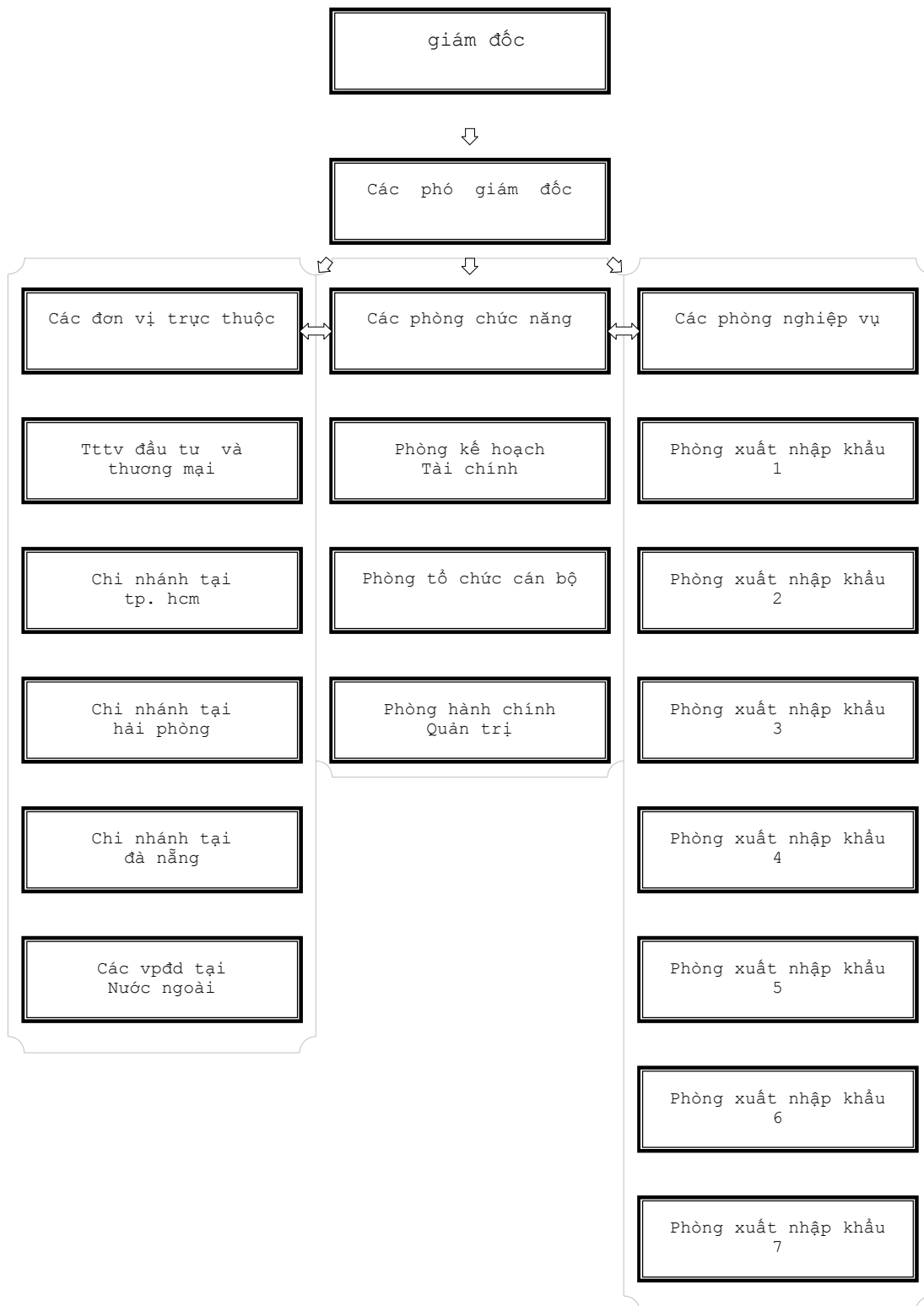
Chi nhánh Technoimport tại Đà Nẵng: có chức năng đại diện cho công ty kinh doanh trong khu vực miền Trung.

Chi nhánh Technoimport tại Hải Phòng : được giao nhiệm vụ giao nhận vận tải và kinh doanh xuất nhập khẩu.

Chi nhánh Technoimport tại thành phố Hồ Chí Minh : có chức năng đại diện cho công ty tại miền Nam.

Văn phòng đại diện tài nước ngoài; Bao gồm các văn phòng đại diện tại các nước: tại liên bang Nga, Tại Pháp, Tại Bỉ, Tại Italia, tại Mỹ, tại Thuỷ điển, singapore....

Sơ đồ tổ chức công ty



II, Hoạt động kinh doanh của công ty Technoimport .

1, Đặc điểm kinh doanh của công ty Technoimport .

a, Đặc điểm chung về hoạt động kinh doanh của Technoimport .

Từ khi chuyển sang nền kinh tế thị trường , hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của Technoimport có những đặc điểm sau:

- Technoimport trước đây là DNNN độc quyền trong lĩnh vực kinh doanh xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và máy móc kỹ thuật. Nhưng từ khi chuyển sang nền kinh tế thị trường nhiều thành phần, Technoimport không còn giữ được vị trí độc quyền nữa bởi bản thân mỗi doanh nghiệp , xí nghiệp... đều được phép xuất nhập khẩu máy móc thiết bị nhằm phục vụ cho hoạt động sản xuất kinh doanh của đơn vị mình(theo quy định của nhà nước) . Do vậy, Technoimport phải hoạt động trong một môi trường mới, môi trường của sự cạnh tranh.
- Technoimport là một doanh nghiệp nhà nước lớn nhất, chuyên kinh doanh và có nhiều kinh nghiệm cũng như lợi thế trong lĩnh vực kinh doanh xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ . Technoimport có mạng lưới văn phòng đại diện ở nhiều nước trên thế giới, cung cấp cho công ty nhiều thông tin mới , chính xác, giá trị về thị trường, bạn hàng , có cơ sở vật chất kỹ thuật, có đội ngũ cán bộ giàu kinh nghiệm trong giao dịch đàm phán , ký kết hợp đồng với nước ngoài, am hiểu về nghiệp vụ ngoại thương , do đó có thể tránh khỏi những thua thiệt, tranh chấp trong quá trình ngoại thương . Nhờ có những mối quan hệ lâu dài, thường xuyên với hải quan, thuế vụ, kho cảng, ngân hàng.. Technoimport có nhiều thuận lợi trong việc giao dịch với các cơ quan này và rút ngắn được thời gian thực hiện hợp đồng .
- Hoạt động chủ yếu trong lĩnh vực xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật đòi hỏi cán bộ của Technoimport phải có nhiều kinh nghiệm và kiến thức về khoa học kỹ thuật bởi khi đàm phán , ký kết hợp đồng , tư vấn... sẽ liên quan tới rất nhiều tài liệu khảo sát kỹ thuật, luận chứng kinh tế kỹ thuật, bản vẽ thiết kế và các tài liệu kỹ thuật khác phục vụ cho máy móc , thiết bị mà công ty tiến hành xuất nhập khẩu .
- Khác với lĩnh vực xuất nhập khẩu khác, Technoimport còn phải có trách nhiệm đàm phán , ký kết các hợp đồng thuê cán bộ kỹ thuật , cử người của các chủ đầu tư,

chủ công trình đi đào tạo về sử dụng , vận hành dây chuyền công nghệ, máy móc thiết bị ở nước ngoài (nếu cần)

Phạm vi hoạt động của Technoimport .

Trước năm 1989, Technoimport chỉ chủ yếu hoạt động trong lĩnh vực nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật. Nhưng từ sau 1989 chuyển sang chế độ tự hoạch toán kinh doanh , với cơ cấu tổ chức mới, Technoimport đã và đang ngày càng mở rộng phạm vi hoạt động, Bao gồm:

-Nhập khẩu trực tiếp và nhận uỷ thác nhập khẩu các công trình thiết bị toàn bộ, các dây chuyền công nghệ, các máy móc, thiết bị lẻ, phụ tùng, nguyên nhiên liệu... phục vụ sản xuất , xây dựng , đầu tư chiều sâu, mở rộng và hiện đại hoá các công trình kinh tế , văn hoá giáo dục ...và các loại hàng hóa khác phục vụ nhu cầu tiêu dùng của xã hội .

-Xuất khẩu trực tiếp các loại hàng hóa do Technoimport đầu tư sản xuất và liên doanh liên kết với các tổ chức khác tạo ra. Nhận uỷ thác xuất khẩu thiết bị lẻ, vật tư và các loại hàng hóa theo yêu cầu của khách hàng trong nước và ngoài nước.

-Thực hiện các hoạt động tư vấn về đầu tư thương mại , bao gồm việc tìm kiếm đối tác về đầu tư, cung cấp thông tin, tính toán hiệu quả các công trình, lập luận chứng kinh tế kỹ thuật , xác định vốn đầu tư và giá cả thiết bị , nguyên vật liệu, soạn thảo các văn bản , hợp đồng xuất nhập khẩu và đầu tư.

-Thực hiện liên doanh liên kết trực tiếp với các cơ sở sản xuất , kinh doanh trong và ngoài nước nhằm phát triển sản xuất và mở rộng phạm vi kinh doanh .

b, Mặt hàng kinh doanh của Technoimport .

Với đặc điểm không phải là một doanh nghiệp kinh doanh xuất nhập khẩu một mặt hàng cụ thể nào vì thế mặt hàng kinh doanh của công ty rất đa dạng và phong phú, liên tục thay đổi phụ thuộc vào yêu cầu của khách hàng khi đến với công ty . Theo quyết định thành lập được cấp lại vào năm 1995 và được sự đồng ý của Bộ Thương Mại , giờ đây Technoimport kinh doanh xuất nhập khẩu những nhóm hàng sau;

+Thiết bị toàn bộ : chủ yếu thực hiện xuất nhập khẩu uỷ thác các dây chuyền công nghệ, các thiết bị đồng bộ phục vụ các nhà máy, xí nghiệp, các công trình, dự án sản xuất của cả nhà nước , tư nhân và các liên doanh.

+Máy móc thiết bị và phụ tùng : chủ yếu là nhập khẩu uỷ thác và tạm nhập để tái xuất tất cả các loại máy móc , thiết bị , phụ tùng . Bên cạnh đó, Technoimport cũng đã thực hiện xuất khẩu uỷ thác được một số mặt hàng như : mạng điện ô tô, máy phát điện,...sang nhật và các khu chế xuất tại Việt Nam .

+Vật tư, tư liệu sản xuất : nhập khẩu các loại vật tư , tư liệu sản xuất để phục vụ cho nhu cầu sản xuất và dự trữ của các nhà máy xí nghiệp...Ngoài ra, Technoimport cũng thực hiện xuất khẩu uỷ thác một số mặt hàng như cao su , gang đối trọng, bao pp, nông thổ sản(tiêu, hồi, quế...), sợi tơ tằm.. sang nhiều nước trên thế giới.

+Hàng tiêu dùng: nhập khẩu các loại hàng tiêu dùng, từ hàng cao cấp như thang máy, máy vi tính, máy điều hoà, thiết bị văn phòng...đến hàng cấp thấp như dao cắt dán, bàn chải đánh răng, bút bi, đồ chơi trẻ em..trong những năm gần đây Technoimport đã đẩy mạnh hoạt động uỷ thác xuất khẩu và đã xuất khẩu được các mặt hàng như: dưa chuột muối, áo dệt kim, rau quả, hành timsáy, than gáo dừa, ống cao su...

c./Bạn hàng trong nước của Technoimport .

Từ khi chuyển sang kinh tế thị trường , bạn hàng trong nước của Technoimport không còn do nhà nước chỉ định nữa mà họ đến với Technoimport chỉ bởi vì uy tín và mức phí dịch vụ xuất nhập khẩu cạnh tranh hơn so với doanh nghiệp khác. Nhưng cũng không ít các doanh nghiệp đến với Technoimport chỉ để " học lỏm " cách tổ chức , ký kết hợp đồng và thực hiện nhập khẩu để có thể tự mình đứng ra trực tiếp xuất nhập khẩu những lần sau. Tuy nhiên với uy tín, khả năng cạnh tranh và sự ưu đãi của mình Technoimport cũng đã thiết lập được nhiều mối quan hệ với các bạn hàng trong nước như: các nhà máy xi măng Hoàng Thạch, Hoàng Mai, các nhà máy đường, Tổng Công Ty Xây Lấp Cầu Đường, Công ty chiếu sáng đô thị, nhà máy bia Hà nội, Sài Gòn. Nhà máy sản xuất sứ vệ sinh cao cấp...Ngoài ra, Technoimport cũng thực hiện liên doanh liên kết với các xí nghiệp trong và ngoài nước để sản xuất kinh doanh xuất nhập khẩu vì thế cũng

tạo được nhiều mối làm ăn lâu dài vững chắc. Các liên doanh này có thể kể đến như: Liên doanh sản xuất bao PP tại thành phố HCM, liên doanh sản xuất tất xù tại cộng hoà LB nga...Cũng như nhiều doanh nghiệp kinh doanh khác, Technoimport ý thức rất rõ ràng "khách hàng là thượng đế", là vấn đề sống còn của doanh nghiệp vì thế Technoimport đã và đang thực hiện nhiều biện pháp, chính sách nhằm thu hút, lôi kéo khách hàng, cố gắng mở rộng thị phần của doanh nghiệp.

d) Thị trường xuất nhập khẩu của Technoimport.

Từ khi chuyển sang cơ chế thị trường, thị trường kinh doanh của Technoimport không còn chỉ bó hẹp trong khối XHCN như trước đây mà đã mở rộng ra nhiều nước, nhiều khu vực trên thế giới.

Hiện nay, Technoimport đã thiết lập được mối quan hệ thường xuyên, liên tục với các thị trường chính như: Nhật bản, Hàn Quốc, các nước ASEAN, Hồng Kông, Đài Loan, Trung Quốc, CHLB Đức, CHLB Nga, Hà Lan, Italy...

Một vài năm trở lại đây, quan hệ Việt- Mỹ có nhiều tiến triển Technoimport đã vươn đến nhập khẩu máy móc thiết bị, hàng tiêu dùng ở thị trường này. Ngoài những thị trường trên Technoimport còn quan hệ không thường xuyên với các thị trường khác như Brazil, Israen..Thị trường xuất khẩu của Technoimport còn không liên tục và hạn chế rất nhiều so với thị trường nhập khẩu, chủ yếu tập trung trong khu vực châu á và một số thị trường khác như Hà Lan, CH Pháp, CHLB Đức, Mỹ, Nga...

2) Kết quả hoạt động kinh doanh của Technoimport trong ba năm 1997-1999.

Đối với hoạt động xuất nhập khẩu của công ty, trong khi tổng kim ngạch hàng năm trước đây luôn ở mức lớn hơn 120 triệu USD thì trong 3 năm (1997-1999) chỉ đạt mức trên dưới 100 triệu USD. Đây vẫn có thể coi là một thành tích đáng kể của doanh nghiệp bởi doanh nghiệp không còn được độc quyền xuất nhập khẩu máy móc thiết bị toàn bộ như trước nữa.

Tình hình hợp đồng kinh doanh xuất nhập khẩu trong những năm qua có sự giảm sút song công ty đã hoàn thành vượt mức kế hoạch đặt ra về kim ngạch xuất nhập khẩu qua từng năm.

Sự giảm sút trong kim ngạch xuất nhập khẩu cũng như một số chỉ tiêu kinh doanh của công ty trong những năm gần đây có thể được lý giải bởi một số lý do khách quan: việc nhà nước sửa đổi cơ chế chính sách xuất nhập khẩu tạo ra sự thiếu đồng bộ khiến một số khâu như làm thủ tục hải quan, nộp thuế... phức tạp và phiền hà hơn, gây tổn kém và thiệt hại cho doanh nghiệp.

Nhưng một lý do quan trọng khác đó là cuộc khủng hoảng tài chính- tiền tệ ở khu vực và Châu á vừa qua đã gây sự yếu kém và suy sụp của rất nhiều nền kinh tế trong đó có rất nhiều nước là bạn hàng và là thị trường của Technoimport. Cuộc khủng hoảng này gây nên rất nhiều tác động tiêu cực đối với hoạt động xuất nhập khẩu nói chung và hoạt động kinh doanh xuất nhập khẩu của Technoimport nói riêng. Tỷ giá USD có biến động, biên độ dao động lớn (10%) đã tạo lên cơn sốt ngoại tệ dẫn đến có rất nhiều dự án trước đây được ngân hàng bảo lãnh nhưng sau đó bị từ chối, do đó mặc dù Technoimport đã ký kết được hợp đồng để xuất nhập khẩu hàng uỷ thác chục công trình trị giá 50 triệu USD cũng bị mất không.

Hoạt động xuất nhập khẩu uỷ thác vẫn được coi là hoạt động chủ đạo của Technoimport trong những năm qua:

Xuất khẩu uỷ thác :

- +Năm 1997 chiếm 80% tổng kim ngạch xuất khẩu .
- +năm 1998 chiếm 78% tổng kim ngạch xuất khẩu .
- +Năm 1999 chiếm 77% tổng kim ngạch xuất khẩu .

Nhập khẩu uỷ thác :

- +Năm 1997 chiếm 79% tổng kim ngạch nhập khẩu .
- +Năm 1998 chiếm 75% tổng kim ngạch nhập khẩu .
- +Năm 1999 chiếm 75% tổng kim ngạch nhập khẩu .

Hoạt động xuất nhập khẩu tự doanh ngày càng được chú trọng và không ngừng mở rộng, tỷ trọng không ngừng được tăng trưởng từ 20,91% tổng kim ngạch xuất nhập khẩu năm 1997 lên 24,87% năm 1998 và đến năm 1999 con số này đã là 24,90% .

Xét về cơ cấu của nhóm mặt hàng xuất nhập khẩu tại Technoimport trong những năm qua ta có :

Bảng 2: Cơ cấu nhập khẩu của Technoimport 3 năm 97-99

Nhóm hàng	Năm 1997	Năm 1998	Năm 1999
Thiết bị toàn bộ	70%	65%	60%
Thiết bị lẻ	20%	15%	20%
Nguyên liệu sản xuất	7%	8%	15%
Hàng tiêu dùng	3%	2%	5%

Bảng 3 : Cơ cấu xuất khẩu của Technoimport 3 năm 97-99

Nhóm hàng	Năm 1997	Năm 1998	Năm 1999
Cao su	65%	62%	60%
Nông sản	15%	17%	19%
Than	10%	11%	10%
Hàng công nghiệp	5%	6%	6%
Sản phẩm khác	5%	4%	5%

Qua biểu trên ta thấy đã có sự biến đổi trong cơ cấu của mặt hàng xuất nhập khẩu.

Đối với hoạt động nhập khẩu thiết bị toàn bộ trong những năm qua, Technoimport đã nhập khẩu và đưa vào vận hành một số công trình :

-Nhà máy xi măng Hoàng Mai tại tỉnh Nghệ An với công suất là 1,4 triệu tấn / năm, nước nhập khẩu là cộng hoà PHáp.

-Nhà máy đốt rác y tế và xử lý khí thải tại thành phố HCM, chủ đầu tư là công ty môi trường đô thị thành phố HCM, nước nhập khẩu là Bý.

-Nhà máy xi măng Tam Điệp –Ninh Bình với công suất 1,4 triệu tấn/ năm, nước nhập khẩu là Đan Mạch.

-Trạm bơm Kim Đôi –Bắc Ninh thuộc dự án thuỷ lợi đồng bằng sông hồngADB2 ,chủ đầu tư là ban quản lý trung ương dự án thuỷ lợi, nước nhập khẩu là ấn Độ.

Để đánh giá kết quả kinh doanh của công ty chúng ta tiến hành xem xét một số chỉ tiêu:

- **Lợi Nhuận:** mục tiêu của bất kỳ công ty nào tham gia vào quá trình kinh doanh là nhằm thu được lợi nhuận. Lợi nhuận bao giờ cũng là mục tiêu trực tiếp, trên hết đối với hoạt động kinh doanh, là động lực được sử dụng làm đòn bẩy kinh tế kích thích các doanh nghiệp vì các lợi ích vật chất mà sử dụng hiệu quả các tiềm năng. Nó là thước đo tổng hợp phản ánh kết quả hoạt động kinh doanh, là nguồn tích lũy quan trọng để tái sản xuất mở rộng.

Lợi nhuận của công ty trong ba năm qua tuy có giảm về mặt tuyệt đối song vẫn giữ được ở mức tương đối cao và ổn định. Năm 1997 lợi nhuận đạt 4,279 tỉ đồng (đạt 107% so với kế hoạch), năm 1998 là 3,8 tỉ đồng (đạt 106% so với kế hoạch), năm 1999 lợi nhuận là 2,7 tỉ đồng (đạt 100% so với kế hoạch).

- **Nộp ngân sách:** Đó là chỉ tiêu một mặt phản ánh kết quả hoạt động kinh doanh, mặt khác phản ánh mức độ chấp hành chính sách, pháp luật nhà nước của công ty.

Một doanh nghiệp hoạt động có hiệu quả, kinh doanh có lãi thì việc nộp thuế đúng, thuế đủ mới được chấp hành nghiêm chỉnh.

Căn cứ vào tình hình nộp ngân sách của công ty Technoimport, chúng ta thấy số thuế nộp của công ty năm sau lớn hơn năm trước và ở mức tương đối cao qua từng năm. Năm 1997 là 56,184 tỉ đồng, năm 1998 là 42,4 tỉ đồng và đặc biệt năm 1999 vừa qua đạt mức 60 tỉ đồng. Điều này chứng tỏ công ty hoạt động kinh doanh có hiệu quả và chấp hành nghiêm chỉnh pháp luật của nhà nước.

***Chỉ tiêu thu nhập bình quân đầu người:** Trong những năm qua song song với việc tạo đủ công ăn việc làm cho cán bộ công nhân viên của công ty, thì thu nhập của người lao động không ngừng được cải thiện. Thu nhập bình quân trong năm 1997 là 0,9 triệu đồng/ng/tháng, đến năm 1998 là 1,1 triệu đồng và năm 1999 con số này đạt 1,3 triệu đồng/ng/tháng.

Trên đây là một số kết quả hoạt động kinh doanh của công ty xuất nhập khẩu thiết bị toàn bộ và kỹ thuật. Qua đó chúng ta có thể thấy được một phần tình hình sản xuất kinh doanh hiện nay của công ty, nhìn chung hoạt động của công ty là có hiệu quả, làm ăn nghiêm túc, thực hiện nghiêm chỉnh và đầy đủ nghĩa vụ với nhà nước. Kết quả này thể hiện sự nỗ lực cố gắng của toàn bộ tập thể cán bộ công

nhân viên của công ty, sự lãnh đạo sáng suốt của ban lãnh đạo và điều đó cần được duy trì và phát huy.

Tuy nhiên quá trình kinh doanh là quá trình tự hoàn thiện mình mà trước hết là trong từng nghiệp vụ kinh doanh. Kinh doanh xuất nhập khẩu vô cùng khó khăn phức tạp, bao gồm nhiều hoạt động nghiệp vụ tác nghiệp từ công tác tổ chức thu mua tạo nguồn hàng, đàm phán ký kết hợp đồng, làm thủ tục hải quan, kiểm dịch kiểm hoá hàng hoá, thuê tàu vận chuyển, thanh toán... Mỗi hoạt động cần phải phối hợp đồng bộ và nhịp nhàng và cần tự hoàn thiện mình.